



ISRAEL

**PROGRAMA DE ENCUENTROS
CON EMBAJADORES DE ESPAÑA**

**Madrid, Barcelona, Tarragona y Valencia,
del 19 al 23 de octubre**

**PROGRAMA DE ENCUENTROS CON
EMBAJADORES DE ESPAÑA**

ISRAEL

Madrid, Barcelona, Tarragona y Valencia,
del 19 al 23 de octubre



MINISTERIO
DE ASUNTOS EXTERIORES
Y DE COOPERACIÓN

SUBSECRETARÍA
SECRETARÍA GENERAL TÉCNICA
VICESECRETARÍA GENERAL TÉCNICA
Área de Documentación y Publicaciones

N.I.P.O.: 501-15-021-0

IMPRENTA DE LA OFICINA DE INFORMACIÓN DIPLOMÁTICA

ÍNDICE

	<u>Página</u>
1.—Carta del Presidente del Club de Exportadores D. Balbino Prieto.....	7
2.—Carta del Director General de Relaciones Económicas Internacionales, D. Javier Sangro de Liniers.....	11
3.—Carta del Embajador de España en Israel, D. Fernando Carderera Soler	13
4.—Información general sobre Israel	17
5.—Política Interior y Exterior.....	23
6.—Relaciones Bilaterales	35
7.—Situación económica, comercial y financiera.....	41
8.—Currículum del Embajador	51



1. CARTA DEL PRESIDENTE DEL CLUB DE EXPORTADORES, DON BALBINO PRIETO

El Estado de Israel se fundó en el año 1948, en un territorio situado en la orilla sudoriental del Mediterráneo y que ocupa una extensión de poco más de 20.000 kilómetros cuadrados. Al igual que otros países de su entorno, como Jordania o el Líbano, tiene una población relativamente pequeña (de apenas ocho millones de habitantes) y una cantidad escasa de recursos naturales (el 60% de su territorio es desierto). Durante sus primeros años de existencia, el país se centró en desarrollar la agricultura y la industria de bienes de consumo básicos a fin de garantizar la subsistencia de la población. Sin embargo, con el paso del tiempo, las autoridades supieron reorientar la producción hacia sectores de más alto valor añadido y hoy Israel posee una economía madura, diversificada y volcada al exterior.

El éxito de la economía israelí radica en haber apostado por el conocimiento, la investigación y el desarrollo tecnológico como motores de crecimiento. Israel es el país del mundo que más dinero invierte en I+D: por encima del 4% de su PIB. Tiene una población con una alta cualificación y un marcado espíritu emprendedor. Cuenta, además, con varios centros universitarios de primer nivel, como el Israel Institute of Technology o Technion, que orientan sus

investigaciones científicas a las necesidades del sector privado. Y a todo ello se suman las facilidades de financiación existentes gracias a los fondos de capital riesgo.

En este contexto, Israel se ha transformado en el segundo ecosistema emprendedor del planeta, después de Estados Unidos. Miles de emprendedores procedentes de todo el mundo se han instalado en Israel, atraídos por las magníficas condiciones para el desarrollo de sus proyectos de alta tecnología. Pero también compañías tan señaladas como France Telecom, Deutsche Telekom, Intel, Microsoft, Sun Microsystems o Motorola disfrutaban del clima de negocios que ofrece el país. De esta manera, la industria farmacéutica, la química, la biotecnología, el *software*, la electrónica y las telecomunicaciones se han convertido en los principales sectores de la economía israelí.

Israel es la cuarta economía de Oriente Próximo, después de Arabia Saudí, Emiratos Árabes Unidos e Irán. El hecho de tener un modelo productivo basado en la investigación y el desarrollo tecnológico dota al país de una gran estabilidad económica, lo que le permitió sortear con cierta facilidad la crisis internacional de 2008 y 2009. En el periodo 2010-2014, ha crecido a un ritmo medio del 3,8% anual, una cifra de la que muy pocos países desarrollados pueden presumir. De aquí a 2020, según las previsiones del FMI, se espera que mantenga una tasa de crecimiento por encima del 3% anual.

La internacionalización es otro de los pilares de la economía israelí, que presenta una tasa de apertura cercana al 70% de su PIB. Israel exporta fundamentalmente bienes manufacturados, a menudo con un elevado contenido tecnológico (equipos informáticos, componentes electrónicos y aeronáuticos, equipos electrónicos de comunicación y productos farmacéuticos). En cuanto a las importaciones, predominan las materias primas, los productos semimanufacturados, los hidrocarburos, los bienes de consumo y los bienes de capital. La tasa de cobertura se sitúa por encima del 90%.

El principal socio comercial de Tel Aviv es Washington, con el que mantiene, además, unas relaciones privilegiadas desde el punto de vista político y militar. Según datos de 2014, Estados

Unidos es el destino del 27% de las exportaciones y el origen del 12% de las importaciones israelíes. Después del país norteamericano, Hong Kong y el Reino Unido son los principales clientes de la economía israelí, mientras que China y Suiza son los mayores proveedores.

Israel es el segundo mercado de Oriente Próximo con el que España mantiene un intercambio comercial más abundante, sólo por detrás de Arabia Saudí. En 2014, la suma de las exportaciones e importaciones ascendió a casi 2000 millones de euros. La balanza comercial fue favorable a nuestro país, con una tasa de cobertura superior al 140%. Semimanufacturas, bienes de equipo y sector automóvil conforman el grueso de las exportaciones españolas a Israel. Entre las importaciones, predominan los productos químicos, los bienes de equipo, y el petróleo y sus derivados.

Según la UNCTAD, Israel acumulaba en 2014 un volumen de inversión extranjera directa cercano a los 100.000 millones de dólares. Aunque el país dispone de un marco de negocio muy atractivo para la inversión foránea, la presencia española allí todavía es muy reducida. Las empresas de nuestro país deben analizar las oportunidades de negocio que ofrece Israel en sectores tales como las energías renovables, las infraestructuras de transporte, la gestión de residuos y la explotación y distribución de gas natural. Sería muy provechoso también reforzar los lazos de cooperación empresarial, educativa y científica con Israel, una de las mayores potencias tecnológicas del mundo.

BALBINO PRIETO,
Presidente
del Club de Exportadores e Inversores Españoles

2. CARTA DEL DIRECTOR GENERAL DE RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES, D. JAVIER SANGRO DE LINIERS

El programa “Encuentro con Embajadores” es una herramienta muy útil tanto para inversores y empresas como para todos aquellos que estén interesados en las relaciones económicas que España mantiene con diversos países del mundo. Dicho Programa brinda la oportunidad de conocer de primera mano, gracias a los profesionales de la diplomacia destinados en cada país, la realidad económica exterior y las oportunidades de negocio para nuestras empresas.

La economía mundial está muy ligada a los acontecimientos en Oriente Próximo. A pesar de los conflictos que afectan a esta región, España ha venido realizando un gran esfuerzo para ganar protagonismo y para intensificar sus relaciones económicas y comerciales con las principales economías de la zona, cuyo mercado presenta un gran potencial de cara al futuro.

Israel ha sido y es para España uno de los vectores esenciales de su política exterior en Oriente Próximo y el Mediterráneo, dados los lazos históricos y culturales que siempre han existido entre ambos y que se intensifican crecientemente a través del doble legado histórico de la comunidad sefardí.

En el ámbito de las relaciones económicas con Israel, existe todavía un importante potencial de desarrollo que juntos debemos materializar en beneficio de dos pueblos que comparten intereses comunes en la región del Mediterráneo, y que pueden cooperar estrechamente en el futuro.

Israel es una nación esencialmente volcada en el concepto de I+D+i, como motor de la economía, lo que suscita un enorme interés por parte de España, que desea estrechar la cooperación en este ámbito con Instituciones y Universidades israelíes. El país presenta además un interesante potencial en materia de infraestructuras, como líneas férreas de alta velocidad, y en el ámbito de las energías renovables, para los que España presenta una oferta puntera de productos que suscitan el interés de nuestros socios israelíes.

El Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación, como coordinador de la acción exterior del Estado en su conjunto, busca traducir nuestras buenas relaciones con esta parte del mundo en más exportaciones e inversiones, ayudando así a la internacionalización de nuestras empresas y poniendo en valor su liderazgo en sectores como energías renovables, infraestructuras, biotecnología y nuevas tecnologías. La Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales, además de sus actividades tradicionales de análisis, coordinación y promoción de los intereses de nuestras empresas en el exterior, trata de impulsar una nueva “diplomacia económica” que presente las fortalezas de la economía española.

Exportar e invertir en el exterior significa más crecimiento, más prosperidad y más innovación para España y para sus socios comerciales. El Embajador Carderera sabe mucho de ese proceso. Es un honor poder contar con su visión, sus conocimientos de la zona y su larga y brillante experiencia diplomática para poder explicar con autoridad la realidad económica de ese país admirable que es Israel, que ha sabido maximizar la eficiencia de sus esfuerzos empresariales para convertirse, a pesar de su reducido tamaño, en una de la economías más dinámicas e innovadoras del mundo.

D. JAVIER SANGRO DE LINIERS
Director General
de Relaciones Económicas Internacionales

3. CARTA DEL EMBAJADOR DE ESPAÑA EN ISRAEL, D. FERNANDO CARDERERA SOLER

Me siento honrado de dirigirme a ustedes con objeto de presentarles la monografía que sobre Israel y su relación con nuestro país hemos preparado en la Embajada de España en Tel Aviv.

España e Israel comparten un legado histórico y cultural muy importante, particularmente valorado en Israel y el mundo judío en general. Las relaciones bilaterales entre ambos países han alcanzado un alto grado de madurez y entendimiento, si bien tienen un considerable potencial para desarrollarse aún más. La conmemoración el próximo año del 30º aniversario del establecimiento de relaciones diplomáticas entre España e Israel supone un marco idóneo para mejorar el conocimiento de la realidad española actual en Israel y para seguir desarrollando las relaciones en todos los ámbitos, en especial el económico y comercial.

Israel es un país de una extraordinaria densidad y, a pesar de tener una población de sólo algo más de ocho millones de habitantes y escasos recursos naturales, constituye una de las economías más destacadas de Oriente Medio. Cuenta con un tejido y una cultura empresariales desarrollados y dinámicos, siendo su peso específico mucho mayor de lo que en principio correspondería a un país con un número de habitantes similar. Miembro de la OCDE desde 2010, Israel es una economía de mercado con alta dependencia energética y de materias primas, que dispone de una avanzada agricultura intensiva y de un sector de altas tecnologías muy sofisticado.

La economía del país se encuentra saneada y en general se ha seguido una política económica prudente, logrando asimismo

una fuerte competitividad basada en la capacidad tecnológica y empresarial. Israel ha logrado ir sorteando la crisis económica que tan duramente ha golpeado a otros países y cabe señalar que, incluso en plena crisis financiera internacional, el déficit fiscal tuvo un aumento moderado hasta llegar al 3'9% en 2012 para verse reducido posteriormente al 3,3% en 2.013 y al 2,8% en 2.014. Israel ha crecido en los últimos años a un ritmo de entre el 3% y el 4% del PIB y las previsiones del Banco de Israel para 2015 y 2016 son 2,6% y 3,3% respectivamente.

En el año 2014 España exportó a Israel 1.156 millones de euros, siendo las importaciones 803 millones y obteniéndose así un superávit comercial de 353 millones de euros y una tasa de cobertura del 144%. Las cifras adelantadas para 2015 (enero-julio) marcan esa misma tendencia, o incluso ligeramente mejor, con una tasa de cobertura del 167%. Israel puede ser considerado un mercado importante para España dentro del área de Oriente Medio: ocupa la tercera posición como cliente en la zona, con un porcentaje en 2014 del 16% del total de nuestras ventas tras Arabia Saudí y Emiratos Árabes Unidos. En la región más amplia del Magreb y Oriente Medio, es el tercer país por la exportación per cápita por detrás de Emiratos y Marruecos y a bastante distancia del siguiente que es Argelia.

De acuerdo a las cifras de la Balanza de Pagos, los sectores de nuestra exportación con más presencia en el mercado israelí son muy diversos, desde los automóviles de turismo hasta los productos cerámicos y aparatos mecánicos o productos plásticos, hierro y acero. De Israel se importan combustibles y aceites minerales, productos químicos, así como maquinaria y material eléctricos.

Los sectores en los que España destaca en las estadísticas de la Balanza de Pagos se pueden considerar en su mayor parte como ya maduros para la empresa española. Si bien siguen existiendo oportunidades en dichos sectores, están surgiendo otros que representan nuevas oportunidades: energías renovables, ingenierías, biotecnología y equipamiento médico, nanotecnología, proyectos de aguas (desalinización y tratamiento), nuevas tecnologías agrícolas, tratamiento de residuos sólidos, el mercado de

la carne de bovino y ovino (se está finalizando la fase de apertura final del mercado para España), así como otros productos del sector alimentario, que englobados bajo la imagen de España tienen muchas posibilidades de llegar a un mercado que ya de por sí valora positivamente el producto español.

Existen otros mercado a terminar de explorar en los próximos meses, como son los generados por el aumento del tráfico de turistas entre ambos países y las aplicaciones tecnológicas al turismo, la construcción y los suministros asociados, y todo lo vinculado a las “Smart Cities”.

Son muchas además las empresas españolas que participan en concursos y licitaciones en diferentes sectores de infraestructuras, destacando el transporte público israelí y obras públicas.

El futuro de nuestras relaciones bilaterales pasa sobre todo por el desarrollo de la cooperación tecnológica: la investigación y el desarrollo para la innovación es un ámbito de enorme potencial para las relaciones bilaterales en el que convendría aprovechar las sinergias que existen entre ambos países.

A continuación les invito por tanto a que consulten la monografía sobre Israel y por supuesto tienen a la Embajada de España a su disposición para todo lo que les pueda ayudar.

Con mis más cordiales saludos.

FERNANDO CARDERERA SOLER
Embajador de España en Israel

4. INFORMACIÓN GENERAL SOBRE ISRAEL

1.1 Características generales

Nombre Oficial: Estado de Israel.

Superficie: 20.325 Km².

Límites: Al norte con Líbano y Siria, al Este con Siria (Altos del Golán), Palestina (Cisjordania) y Jordania, al Sur con Palestina (Franja de Gaza), Egipto y Jordania. Al oeste con el Mar Mediterráneo (Mar territorial de Chipre).

Población: 8.338.500 habitantes, de los que 6.283.500 son judíos (75,3%), 1.740.500 son árabes (20,8%), y 314.500 son drusos, circasianos y otros (3,7%). Estas estadísticas no incluyen los trabajadores extranjeros, que a finales de 2014 eran unos 192.000. (Fuente: Oficina Central de Estadísticas, julio 2015).

Capital: Jerusalén Oeste (1.034.200 habitantes, incluyendo Jerusalén Este).

Otras ciudades: Tel Aviv - Yaffo (1.350.000 hab.), Petah Tikva (685.000 hab.), Beer Sheva (679.600 hab.), Akko (605.700 hab.), Haifa (560.600 hab.), Rehovot (566.600 hab.), Ashkelon (512.700 hab.), (Fuente: *Economist Intelligence Unit, Country Report* - enero 2015 / Oficina Central de Estadísticas de Israel, datos de 2014).

Idioma: Hebreo, árabe (idiomas oficiales)

Moneda: Nuevo Shekel (NIS) 1 NIS = 100 agorot

Religión: Judaísmo (74,9 %), Islam (17,4%), Cristianismo (2%) Drusa (1,9 %), otros (3,8 %)

Forma de Estado: República democrática parlamentaria.

División Administrativa: Israel es un Estado centralizado. Territorialmente se estructura mediante una administración local compuesta de municipios o ciudades, consejos locales y consejos regionales. Los municipios son unidades de más de 20.000 residentes, y los consejos locales de entre 2.000 y 20.000. En la actualidad hay 61 municipios y 150 consejos locales, así como 53 consejos regionales (esencialmente agrupaciones de municipios que cooperan entre sí para prestar ciertos servicios públicos). Las ciudades o municipios tienen importancia dado el elevado porcentaje de los recursos públicos que administran, obteniendo sus ingresos tanto mediante impuestos locales como mediante aportaciones del presupuesto del Estado. Se celebran elecciones municipales cada cinco años.

Nº Residentes españoles: 2.026 registrados en la Sección Consular de Tel Aviv (08-01-2015)

1.2. Geografía

Israel es un país mediterráneo situado en la región asiática de Oriente Medio. Con una superficie reducida en comparación con la de España, terreno poco accidentado y con un clima típico de la región, esto es, bastante seco y caluroso, salvo en la zona costera donde la humedad es mayor; inviernos suaves y veranos con altas temperaturas y escasez de precipitaciones (las lluvias son más frecuentes entre los meses de diciembre-febrero). La superficie agrícola es muy reducida, ya que gran parte del país está formado por espacios desérticos como el Negev en el sur, con un aprovechamiento escaso por la falta de agua.

1.3. Indicadores Sociales

Densidad población (hab./km²): 408.

Renta per cápita (PPA – FMI, 2014): 36.991 US\$.

Coefficiente GINI (CIA, 2012): 0,376.

Esperanza de vida (2014): 81,28.

Crecimiento de la población % (2014): 2%.

Nº de nuevos inmigrantes (2014): 26.500.

IDH (Valor núm./n.º orden mundial): 0,888 / 19º (informe PNUD 2014).

Tasa de natalidad (2014): 162.000 nacimientos.

Tasa de fertilidad (2014): 1,8 hijos por mujer.

Población urbana (2011): 91,9%.

Población menor de 15 años (2015): 27,1%.

Tasa de analfabetismo % (2004): 2,2%.

Gasto público en salud (2011): 7,7% del PIB.

Gasto público en educación (2011): 5,6% del PIB.

Fuentes: Israel Central Bureau of Statistics, FMI, CIA, PNUD.

1.4. Información práctica

Sanidad: Israel cuenta con una buena red de hospitales tanto públicos como privados y la asistencia médica es de nivel occidental desarrollado, aunque de elevado precio.

Transporte: El autobús es el medio de transporte más popular, tanto para los trayectos urbanos como para los desplazamientos entre localidades. En todas las ciudades se pueden utilizar taxis, tanto para desplazamientos urbanos como para traslados a otras regiones. Una opción más económica que el taxi son los “sherut”, microbuses o taxis colectivos de 7-10 pasajeros que hacen recorridos cortos o largos que no están suficientemente cubiertos por las líneas de autobuses regulares. El servicio de trenes en Israel (6 líneas) está todavía poco desarrollado, aunque hay ambiciosos proyectos de ampliación y mejora de la red de ferrocarriles. El aeropuerto internacional “Ben Gurion” se encuentra a 20 Km. de Tel Aviv y a 40 de Jerusalén. Existen vuelos directos entre España a Israel los 7 días de la semana con Iberia y El Al (tienen código compartido) y recientemente también con Air Europa; Vueling y Arkia, compañías de bajo coste, vuelan a varias ciudades españolas.

Documentación y visados: Los ciudadanos españoles no necesitan visado para estancias turísticas inferiores a 3 meses. Si se desea viajar también a otros países árabes, es recomendable que la policía de fronteras israelí no selle el pasaporte y sellen en cambio el formulario de entrada, que es preciso conservar y mostrar a la salida del país. Los controles de seguridad suelen ser muy estrictos, tanto a la entrada como a la salida, especialmente en el aeropuerto de Ben Gurion. Existen condiciones especiales para los ciudadanos de origen palestino.

Alimentación: Hay una oferta amplia y de buena calidad. Abundan los productos nacionales, con excelente calidad en lo que respecta a los lácteos, frutas y verduras. Existen limitaciones propias de las normas religiosas relativas a los alimentos “kosher”. Hay mercados de abastos típicos populares de muy aceptable calidad para la compra de productos frescos y abundancia de supermercados.

Seguridad: Debido a la especial situación política del país y a la inestabilidad de la región, se recomienda consultar las recomendaciones de viaje periódicamente actualizadas en la página web de la Embajada de España en Tel Aviv o, en su caso, llamar a la Sección Consular para estar informado de la situación del país.

Moneda: Desde 1985 la moneda de Israel es el Nuevo Shekel (NIS; símbolo: ₪), que se divide en 100 agorot (en singular *agorá*). Actualmente, el tipo de cambio está en torno a los 4,5 NIS por euro y 3,9 NIS por dólar. Son valores fluctuantes, a veces de manera significativa, como ha ocurrido recientemente con la caída del euro frente al NIS.

Sistema Bancario: Los principales bancos israelíes son Leumi, Hapoalim, Discount, Mizrahi y First International Bank of Israel (Beinleumi). El Servicio de Correos tiene asimismo un Banco Postal. No hay bancos españoles. En los últimos años el Estado ha privatizado la banca, lo que ha creado una cierta competitividad. No obstante, se sigue tratando de una banca privada cara en comparación con España.

Medios de Comunicación: Los principales diarios en papel y en versión digital en hebreo son *Israel HaYom*, *Yediot Aharonot*,

Haaretz y *Maariv*; y de negocios *Globes*. Hay 5 diarios en árabe con poca difusión. En inglés se editan *Haaretz*, *The Jerusalem Post*, *The Times of Israel*. Además hay varios diarios en ruso, uno en alemán y otro en castellano, *Aurora* (de pequeña tirada). Hay cuatro emisoras de radio importantes a nivel nacional, y unas 15 radios locales legales. Existen en el país diversas cadenas de televisión pública y privada, por cable y por satélite.

Festividades locales: Siguiendo la tradición judía, en Israel el día festivo comienza en la víspera, al anochecer del día anterior, y termina con la puesta de sol del día de la fiesta. Por ello el calendario en Israel cuenta las vísperas de fiestas como “media fiesta” y todos los establecimientos públicos y privados cierran esos días a medio día. Ese es generalmente también el régimen que se sigue cada viernes, por ser víspera del Sabbat. Todas las fiestas y conmemoraciones de carácter religioso se caracterizan por la prohibición de trabajar, viajar y realizar actividades que supongan transacciones económicas o gasto de energía - prescripciones observadas por quienes practican el Judaísmo en sus formas más estrictas, formas que conviven en Israel con distintos grados de observancia de la religión. Sin embargo el aspecto festivo de reunión familiar y descanso que tienen estas tradiciones se mantiene prácticamente en todos los hogares. El calendario hebreo conmemora como festividades los principales hitos históricos del pueblo de Israel que se narran en la Biblia. En Israel se añaden a las anteriores relativas a la historia del Estado (Independencia, Holocausto...).

Embajada y Consulado:

Cancillería de la Embajada de España en Israel

Daniel Frish 3, 18ª planta
64731 Tel Aviv
Tel: +972-(0)3-7697900
Fax: +972-(0)3-7695217
e-mail: emb.telaviv@maec.es

Página Web: www.exteriores.gob.es/Embajadas/TELAVIV/es/Paginas/inicio.aspx

Consejería Económica y Comercial

Ibn Gvirol 2, 4ª planta
64077 Tel Aviv
Tel: 03-6955691
Fax: 03-6952994
e-mail: telaviv@comercio.mineco.es

Instituto Cervantes

Shulamit,7
64371 Tel Aviv
Tel.: +972-3-5279992
Fax.: +972-3-5299558
e-mail: centel@cervantes.es
Página Web: <http://telaviv.cervantes.es>

Cónsul Honorario en Beersheba (Avner Azulay)

Pinkas, 64
62157 Tel Aviv
Tel.: 03 6022839
Fax.: 03 5442352
e-mail: avneraz40@gmail.com

Representación Diplomática y Consular de Israel en España:

Cancillería de la Embajada de Israel en Madrid

Velázquez, 150, piso 7º
28002 Madrid
Tel.: 91 782 95 00
Fax: 91 780 95 55
www.embajada-israel.es/

5. POLÍTICA INTERIOR Y EXTERIOR

1.1 Política interior

Sistema político

El Estado de Israel es una democracia parlamentaria con separación de poderes bajo la forma de república. Desde 2003, año en que cambió la ley electoral, las elecciones generales se convocan cada cuatro años mediante sufragio universal, libre, directo y secreto entre los mayores de 18 años, que eligen a los 120 miembros del Parlamento unicameral (la Knesset) por medio de voto único a uno de los partidos contendientes.

El cuarto gobierno - tercero consecutivo desde 2009 - encabezado por Benjamin Netanyahu se constituyó el 14 de mayo de 2015 con el apoyo de una coalición de cinco partidos de derecha y religiosos (Likud 30 escaños, Kulanu 10, Casa Judía 8, Shas 7 y Judaísmo Unido de la Torá 6), que suman 61 diputados de los 120 del parlamento israelí, la Knesset. Obtuvieron asimismo representación parlamentaria la Unión Sionista (laboristas aliados con centrista Hatnua, 24 escaños), la Lista Conjunta Árabe (nacionalistas de Balad, islamistas Raam-Taal y partido comunista árabe-judío Hadash, 13 escaños), Yesh Atid (centro liberal y laico, 11), Yisrael Beitenu (derecha nacionalista laica, 6), Meretz (izquierda, 5).

La política israelí se caracteriza por la fragmentación política y la extrema volatilidad de los partidos políticos. A menudo el partido que gana unas elecciones se hunde en las siguientes o se crean nuevos partidos inmediatamente antes de las elecciones que obtienen muy buenos resultados electorales. Dada esa fragmentación, los gobiernos suelen ser de coalición. El país está sometido a una serie de tensiones y contradicciones existenciales desde el origen del Estado, con una peculiar lucha de clases y

conflictos identitarios: más allá de izquierda contra derecha (que en Israel tiene su significado particular, predicado en relación con el conflicto con los árabes), laicos contra religiosos, élites ashkenazíes contra sefardíes o mizrahíes desfavorecidos, centro contra periferia...

El Presidente del Estado de Israel es el Jefe de Estado, cargo protocolario y moderador, elegido para un período de siete años renovable una sola vez por la mayoría de la Knesset en sufragio secreto. Reuven "Rubi" Rivlin, procedente del Likud, es el décimo Presidente de Israel, desde el 24 de julio de 2014.

Miembros de Gobierno

- Primer Ministro, Ministro de Asuntos Exteriores, de Comunicaciones, de Sanidad y de Cooperación Regional: Benjamín Netanyahu (Likud).
- Viceprimer Ministro y Ministro de Interior: Silvan Shalom (Likud).
- Ministro de Defensa: Moshe Yaalon (Likud).
- Ministro de Hacienda: Moshe Kahlon (Kulanu).
- Ministro de Educación y de Relaciones con la Diáspora: Naftalí Bennett (Casa Judía).
- Ministra de Justicia: Ayelet Shaked (Casa Judía).
- Ministro de Seguridad Pública, Asuntos Estratégicos y Diplomacia Pública: Gilad Erdan (Likud).
- Ministro de Transportes y de Asuntos de Inteligencia: Yisrael Katz (Likud).
- Ministro de Economía y de Desarrollo del Neguev y Galilea: Arie Deri (Shas).
- Ministro de Energía e Infraestructuras: Yuval Steinitz (Likud).
- Ministro de Vivienda: Yoav Galant (Kulanu).
- Ministro de Inmigración e Integración y de Jerusalén: Ze'ev Elkin (Likud).
- Ministro de Agricultura: Uri Ariel (Casa Judía).
- Ministro de Turismo: Yariv Levin (Likud).
- Ministra de Cultura y Deporte: Miri Regev (Likud).
- Ministro de Ciencia, Tecnología y Asuntos Espaciales, encargado de la radio televisión pública: Ofir Akunis (Likud).

- Ministro de Medio Ambiente: Avi Gabai (Kulanu).
- Ministra de Igualdad de Género, Minorías y Tercera Edad: Gila Gamliel (Likud).
- Ministro de Asuntos Religiosos: David Azulay (Shas).
- Ministro de Bienestar y Asuntos Sociales: Haim Katz (Likud).

El Poder Judicial

Tiene una estructura similar a la de las democracias occidentales, pero peculiar, debido, entre otras razones, a la influencia de la religión judía en el Estado.

El *Tribunal Supremo* tiene funciones de tribunal de casación, pero también otras similares a las de un Tribunal Constitucional. También es competente para atender peticiones individuales de los ciudadanos, vía ésta que le ha permitido sentar jurisprudencia decisiva en materia de respeto de los derechos humanos.

La estructura jurisdiccional del Estado de Israel se completa con las audiencias y los *tribunales de distrito* que tienen competencia general en materia civil y penal. A ellos hay que añadir los *tribunales militares*, que tienen un amplio espectro de competencias; así como un sistema jurisdiccional *de tribunales laborales y administrativos*. Asimismo, existe en Israel la *jurisdicción religiosa*, competente sobre todo en asuntos de familia. Estos tribunales están sometidos indirectamente a la autoridad del Tribunal Supremo.

Organismos de administración y control

El **Fiscal General** se sitúa a la cabeza del servicio jurídico del poder ejecutivo y está encargado de proteger y garantizar la legalidad y el interés público, incluso frente a la propia actuación de las autoridades gubernamentales. Es un cargo independiente y supone una de las figuras más importantes e influyentes del sistema jurídico y democrático de Israel.

El **State Comptroller** ostenta a su vez el cargo de **Ombudsman** como institución independiente que responde ante la Knes-

set, acumulando funciones similares al Tribunal de Cuentas y al Defensor del Pueblo en España. Como *State Comptroller* examina las actividades de la autoridades públicas y de la administración de acuerdo con los principios de legalidad, economía, eficiencia, eficacia e integridad moral; y como *Ombudsman* investiga las denuncias individuales presentadas contra toda aquella institución que esté bajo su alcance de inspección como *State Comptroller*.

La **Autoridad Anti-monopolio** el organismo estatal independiente encargado de hacer cumplir la legislación en materia de defensa de la competencia, además de servir de órgano asesor de la Knesset y del Gobierno en este ámbito. Sus decisiones pueden ser recurridas por las empresas directamente involucradas o por una tercera parte interesada ante el Tribunal Anti-monopolio según lo previsto por la Ley 5748-1988

El 93,5% de la tierra en Israel es de dominio público. La **Israel Land Administration** es la agencia estatal que gestiona y administra estos terrenos de dominio público (1.950,79 hectáreas). Cabe mencionar asimismo el **Fondo Nacional Judío**, fundado en 1901 en el marco del 5º Congreso Sionista con el fin de adquirir tierras para el re-asentamiento de judíos en su tierra ancestral. Antes de crearse el Estado de Israel, la tierra adquirida por el FNJ no fue revendida, sino que fue arrendada a largo plazo para crear *kibbutzim* y otras formas de asentamientos judíos. En la actualidad se encarga de movilizar recursos para desarrollar la tierra de Israel haciéndola apta para la forestación, agricultura y urbanización; además de llevar a cabo acciones para la lucha contra la desertificación y conservación del medioambiente.

1.2 Política exterior

Israel mantiene relaciones diplomáticas con un total de 157 países. Entre estos figuran solamente dos estados árabes (Egipto y Jordania) desde que Israel firmara sendos Tratados de Paz con esos dos países en 1979 y 1994 respectivamente. Hasta el momento, ningún otro estado árabe reconoce o mantiene relaciones diplomáticas con Israel, aunque miembros del actual gobierno ya reconocen que existen ciertos contactos diplomáticos fuera

de Oriente Medio con representantes de las monarquías árabes del Golfo Pérsico, cada vez más evidentes a raíz de la conclusión del acuerdo nuclear con Irán.

Israel sigue formalmente en estado de guerra con Siria, Líbano, Irak y otros estados árabes. Respecto a los demás países árabes, no se espera una completa normalización de sus relaciones con Israel hasta que se encuentre una solución negociada al conflicto árabe-israelí, no existiendo tampoco relaciones diplomáticas entre Israel y el resto de países árabes e islámicos, incluyendo la República Islámica de Irán.

Relaciones con países vecinos

Israel mantiene relaciones diplomáticas con Egipto y con Jordania desde que firmara los respectivos acuerdos de paz con estos países en 1979 y 1994. El conflicto sigue abierto con Siria y Líbano, formalmente en estado de guerra con Israel, mientras que los demás países árabes se mueven en una zona indefinida y su actitud hacia Israel depende fundamentalmente de los altibajos del proceso de paz. No se espera una normalización de relaciones con ellos hasta que se encuentre una solución negociada a las bandas palestina, libanesa y siria, aunque esta última está totalmente abandonada a causa del conflicto civil en Siria.

Con **Egipto**, Israel firmó el Tratado de Camp David en 1979, que ponía fin a 30 años de hostilidad abierta y cuatro guerras. Se podría decir que desde entonces ambos países han vivido en un ambiente de “paz fría”, si bien durante el breve gobierno Morsi, de los Hermanos Musulmanes, en 2012-13 las tensiones aumentaron considerablemente. Con las nuevas autoridades egipcias la relación a nivel de inteligencia y fuerzas armadas se ha reforzado sobremanera con el objetivo común de erradicar del Sinaí a los grupos terroristas radicales y de mantener a Hamas bajo control.

Con **Jordania**, Israel firmó el Acuerdo de Paz de Aqaba-Eilat en 1994, tres años después de la Conferencia de Paz de Madrid, en la que por primera vez se mantuvieron conversaciones públicas entre ambos países. Desde entonces se han firmado un total de 15 acuerdos bilaterales sectoriales, cuyo resultado a efectos

prácticos dista mucho de ser un éxito. La frontera entre ambos países está abierta, si bien el turismo israelí a Jordania es reducido y el jordano a Israel es prácticamente inexistente, aunque sí se producen crecientes contactos y relaciones comerciales y hay constantes visitas de hombres de negocios de ambos países.

En Israel hay un sentimiento dual hacia el régimen de El-Assad en **Siria**, pues si bien genera amplio rechazo por su carácter de enemigo y sus continuas violaciones de los derechos humanos, especialmente desde 2010, no deja de valorarse la estabilidad de sus fronteras durante los últimos veinte años y teme que el reemplazo del actual gobernante sea peor para los intereses israelíes, temiendo la llegada al poder de los yihadistas radicales salafistas y el establecimiento de un Califato. Desde hace tres años la fuerza aérea de Israel ha realizado periódicos ataques aéreos contra objetivos en Siria para destruir depósitos y cargamentos de misiles de fabricación rusa, siria e iraní destinados a la organización chií libanesa Hizbollah.

Barak cumplió su promesa de retirar el ejército israelí del **Líbano** al año de su toma de posesión, en mayo del 2000, según lo requerido por la Resolución 425 del Consejo de Seguridad de la ONU. La política de disuasión israelí para proteger su territorio soberano frente a cualquier guerrilla, especialmente Hizbollah, procura evitar que se interprete su retirada del Líbano en términos de debilidad. El secuestro por Hizbollah de dos militares israelíes en el verano de 2006 en la frontera con el Líbano desembocó en lo que se conoció como la Segunda Guerra del Líbano, si bien desde entonces la frontera ha permanecido relativamente tranquila, aunque con algunos episodios violentos y permanente tensión, que FINUL ha sido incapaz de reducir en opinión israelí. En últimos años se han producido distintos ataques con morteros y obuses, y algún cohete también, desde el Sur del Líbano contra aldeas y unidades militares israelíes próximas a la frontera entre ambos países - el último, en enero de 2015, con varias víctimas mortales israelíes y una posterior represalia que ha costado la vida a un soldado del contingente español en FINUL.

Respecto de los demás **países árabes**, Marruecos y Túnez abrieron sendas Oficinas de Representación en Tel Aviv tras el

inicio del Proceso de Oslo, que fueron cerradas con motivo del estallido de violencia en Líbano y se reabrieron posteriormente para luego volver a cerrarse. Con motivo de la Conferencia de Barcelona de 1995, España facilitó el acercamiento entre Mauritania e Israel, que hasta enero de 2000 mantuvieron respectivamente Oficinas de Representación en las Embajadas de España en Nouakchott y Tel Aviv. Desde enero de 2000 ambos países mantuvieron relaciones diplomáticas plenas, pero Mauritania cerró su representación tras la operación militar israelí contra Gaza en enero de 2009 (Plomo Fundido).

Aunque **Irán** fue el segundo país islámico en reconocer en su día a Israel tras Turquía, desde el derrocamiento del Sha en 1979, Israel tampoco mantiene relaciones diplomáticas con ese país islámico, que se ha convertido en su mayor enemigo al considerar a la República Islámica de Irán y su programa nuclear como la mayor amenaza directa para su supervivencia y una fuente de peligro para la región y el mundo. Por este motivo, desde hace varios años Israel está dedicando grandes esfuerzos diplomáticos y a nivel de seguridad a concienciar a la sociedad internacional del peligro que supone el programa nuclear iraní.

Israel ha seguido muy atentamente el desarrollo y desenlace en la región de la frustrada “primavera árabe”, así como el cambio drástico y acelerado del equilibrio de fuerzas en Oriente Medio en el periodo post-Primavera y tras la conclusión del acuerdo nuclear con Irán, buscando la mejor manera de defender sus intereses en este periodo de incertidumbre, en el que proliferan los riesgos y las amenazas. Israel sigue temiendo la aparición o consolidación de una serie de regímenes islámicos a su alrededor y el avance de grupos terroristas tanto suníes como chiítas en países vecinos como Siria, Iraq, Líbano y Jordania, además de la Franja de Gaza y Cisjordania. Irán sigue siendo considerada, no obstante, la mayor amenaza declarada para Israel, en su orden de prioridades.

Conflicto árabe-israelí y proceso de paz

Tras la Segunda Guerra Mundial, los británicos se retiraron del Mandato establecido por la Sociedad de Naciones en Pales-

tina y las Naciones Unidas propusieron un plan de partición del área en dos Estados, uno árabe y uno judío, propuesta rechazada por los árabes. Al ser proclamado el Estado de Israel en 1948, estalla la guerra y posteriormente los israelíes derrotan a los árabes en una serie de guerras con las que obtienen más territorios. Al vencer en la “guerra de los seis días” en 1967, Israel ocupa la península del Sinaí, Cisjordania, la franja de Gaza y los Altos del Golán.

En 1979 Israel y Egipto firman un Tratado de Paz con mediación de los EEUU que se consolida en 1982, cuando Israel se retira del Sinaí.

Tras la Conferencia de Madrid de octubre de 1991, se producen negociaciones bilaterales entre representantes israelíes, palestinos y sirios para conseguir llegar a un acuerdo permanente. Los representantes palestinos y de Israel firman el 13 de septiembre de 1993 los denominados los “Acuerdos de Oslo”, consagrando la idea de la solución al conflicto mediante la creación de dos Estados y un período transitorio de autogobierno palestino.

A su vez, Jordania e Israel firman un Tratado de Paz en octubre de 1994 con el que resuelven disputas territoriales y de otra índole aun pendientes fueron resueltas.

El proceso de paz palestino-israelí siguió desarrollándose a través de acuerdos como el de Hebrón y el de Wye River. Sin embargo, el acuerdo de paz permanente, sobre las cuestiones del estatuto definitivo (fronteras, asentamientos, refugiados palestinos, Jerusalén), no logró concluirse en la cumbre de Camp David en 2000. Los avances se han visto frustrados debido a las olas de violencia entre 2000 y 2005, la “2ª Intifada”.

En 2005 Israel se retira unilateralmente de la Franja de Gaza, evacuando los asentamientos. La elección de Hamas para encabezar el Consejo Legislativo palestino en 2006 congela las relaciones entre Israel y la Autoridad Nacional Palestina. Poco después Fatah y Hamas se enfrentan y Hamas toma el control de la Franja de Gaza, que es sometida desde entonces a un bloqueo por Israel. Ya son tres las guerras que Israel ha librado contra Hamas y otros grupos armados en la Franja desde su re-

tirada unilateral (Operaciones “Plomo Fundido” en 2008, “Pilar de Defensa” en 2012 y “Filo Protector” en 2014). Sigue pendiente de negociar un acuerdo definitivo de alto el fuego.

Las negociaciones entre israelíes y palestinos han continuado en 2007, 2009 y 2010; y tras las elecciones israelíes de enero de 2013, en julio de ese mismo año se reemprenden las conversaciones con el impulso del nuevo Secretario de Estado de EEUU John Kerry, suspendiéndose nuevamente a finales de abril de 2014.

Actualmente el proceso de paz se encuentra profundamente estancado, probablemente el estancamiento más grave de los últimos años, provocando fuertes tensiones con la contraparte palestina que ha retomado en diversos foros multilaterales su campaña internacional de reconocimiento del Estado palestino y por el fin de la ocupación. Jerusalén, por otra parte, ha venido sufriendo una sucesión de incidentes graves desde el verano de 2014. El gobierno de coalición de partidos de derechas y religiosos encabezado nuevamente por Netanyahu tras las elecciones del pasado 17 de marzo, aunque esta vez con una exigua mayoría una, no ofrece grandes esperanzas sobre el proceso de paz.

Relaciones con otros países

Estados Unidos e Israel mantienen una relación bilateral especial desde su proclamación como Estado Judío en 1948. Se trata de una relación privilegiada y especialmente cercana en las áreas de la defensa, la seguridad, las altas tecnologías, las finanzas y los intercambios económicos. Desde los años sesenta EE.UU. permite a Israel mantener una decisiva ventaja militar cualitativa sobre sus enemigos regionales. En los últimos años la cooperación militar entre ambos países se ha centrado en el desarrollo de los sistemas de defensa antimisiles.

La relación de Israel con la **Federación Rusa** tiene también un contenido especial que se ha ido reforzando en los últimos años. Desde la caída del régimen soviético en 1990 se liberalizó la emigración de los judíos rusos a Israel, que han llegado masivamente hasta alcanzar una cifra superior al millón de personas.

Israel mantiene relaciones diplomáticas con **Turquía** desde 1950, aunque la relación ha atravesado un periodo de crisis desde la llegada al poder del AKP con Tayyip Erdogan en 2003 y el incidente del buque “Mavi Marmara” en 2010, a raíz del bloqueo israelí de la Franja de Gaza. La crisis con Turquía se ha traducido en un acercamiento de Israel a Grecia y a la República de Chipre, tanto en el terreno diplomático como económico, energético y militar.

Además, desde 2000 las relaciones e intercambios comerciales y tecnológicos de Israel con una serie de **países asiáticos emergentes**, especialmente China y la India, se han intensificado de forma acelerada, especialmente en el terreno de las altas tecnologías.

Relaciones con Organismos Internacionales

Debido a sus difíciles relaciones con los países árabes de Oriente Medio, Israel no es miembro de ninguna organización regional. Esto hace que, a efectos de cuotas o mecanismos rotatorios en organizaciones internacionales, Israel generalmente no sea considerado como parte de Asia, Oriente Medio o del Grupo Árabe, sino como país occidental y miembro del **WEOG** (*Western European and Others Group*).

Israel pertenece a las **Naciones Unidas** desde el 11 de mayo de 1949, poco después de su creación como Estado. Asimismo, es parte de casi todas las agencias y convenios del sistema de NN.UU. Israel es asimismo miembro del Banco Mundial y del FMI desde 1954: tiene un poder electoral del 0,43%, que representa 9.532 votos.

En 2010, Israel ingresó en la **OCDE**. Además, Israel tiene firmados acuerdos internacionales con varias organizaciones multilaterales, como la Unión Europea (Acuerdo de Asociación de 2000), el MERCOSUR (2007) y la EFTA (1992).

Finalmente, Israel mantiene relaciones bilaterales con la Alianza Atlántica (Diálogo Mediterráneo de la OTAN a nivel 27+1 y 27+7) y aspira a ingresar en esta en el futuro a pesar de conocer el veto que plantearía Turquía.

Relaciones con la UE

Las relaciones de Israel con la UE se enmarcaron a partir de noviembre de 1995 dentro de la Asociación o Partenariado Euromediterráneo, establecido en la Conferencia Euromediterránea de MAEs celebrada en esa fecha en Barcelona (“Proceso de Barcelona”). Israel en términos generales ha aceptado siempre la utilidad del Proceso de Barcelona como foro internacional en el que se puede sentar con sus socios mediterráneos y con el conjunto de Estados Miembros de la UE y mantiene su interés por participar en el mismo. En enero de 2014 Israel ha sido admitido como miembro de pleno derecho del CERN, la organización europea para la investigación nuclear, y participa de manera activa, beneficiándose en tanto que país de la Vecindad Meridional de la UE de la financiación prevista en el Programa marco de investigación e innovación “Horizonte 2020”.

6. RELACIONES BILATERALES

1.1 Relaciones políticas y diplomáticas

España e Israel establecieron relaciones diplomáticas en La Haya, por medio de un Canje de Notas el de 17 de enero de 1986, que se reflejó en el Comunicado Conjunto Hispano-Israelí de esa misma fecha. A partir de ese momento las relaciones entre España e Israel entran en una fase de progresiva normalización, que se manifiesta en una nueva imagen de Israel en la sociedad y en los medios de comunicación españoles, en el intercambio de visitas políticas de alto nivel y en la intensificación de los contactos culturales y científicos.

El primer Acuerdo firmado entre España e Israel fue el Convenio Cultural de 9 de febrero de 1987. Los siguientes fueron el Acuerdo de Cooperación Turística de 1 de noviembre de 1987, el Acuerdo sobre Transporte Aéreo de 31 de Julio de 1989 y el Convenio para el Mutuo Reconocimiento y Ejecución de Sentencias en Materia Civil y Mercantil de 30 de mayo de 1989. Otros tratados y acuerdos bilaterales destacables son el Convenio para Evitar la Doble Imposición y Prevenir la Evasión Fiscal en Materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio de 1999 o el Memorando de Entendimiento para la Cooperación Bilateral entre la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM) y la Oficina de Patentes de Israel (ILPO) de 2013.

Hoy día las relaciones bilaterales entre España e Israel han alcanzado un alto grado de madurez y entendimiento, y se han visto jalonadas por las visitas de SSMM los Reyes a Israel en noviembre de 1993 de SS.AA.RR. los Príncipes de Asturias, en 2011, así como de varios Presidentes del Gobierno español (González, Aznar y Rodríguez Zapatero), y de Ministros de Asun-

tos Exteriores, como Miguel Ángel Moratinos y Trinidad Jiménez en la etapa anterior. El actual Ministro de Asuntos Exteriores y de Cooperación, D. José Manuel García-Margallo, realizó una visita oficial a Israel el 23 de abril de 2013 y otra el 13 y 14 de enero de 2015.

En junio de 2013 también visitaron Israel los Presidentes de la región de Murcia Ramón Luis Valcárcel y del gobierno de Extremadura, José Antonio Monago, y en noviembre del mismo año lo hizo el Presidente de la Generalidad de Cataluña, Artur Mas.

En 2014 visitaron oficialmente Israel el Ministro del Interior, Jorge Fernández Díaz, en abril, el Fiscal General del Estado, Eduardo Torres-Dulce, en octubre y el Ministro de Defensa, D. Pedro Morenés, en diciembre. Los Ministros de Interior y Justicia, Jorge Fernández y Antonio Catalá, han realizado visita oficial a Israel a comienzos del mes de julio de 2015. El Secretario de Estado de Asuntos Exteriores, Ignacio Ybáñez, ha visitado Israel asimismo en julio de 2015.

En 2006, las Cortes Españolas instauraron la celebración oficial de la conmemoración del día del Holocausto el 27 de enero de cada año. Asimismo, en febrero 2007 se inauguró en Madrid la Casa Sefarad-Israel, hoy Centro Sefarad-Israel, institución adscrita al Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación que tiene por vocación servir de punto de encuentro entre España y la cultura y mundo judíos. El año 2016 marcará el XXX aniversario del establecimiento de las relaciones diplomáticas entre España e Israel, efemérides que se prevé resaltar a través de una serie de actos culturales o académicos.

1.2 Relaciones culturales, científicas y educativas.

La dinámica sociedad israelí tiene un alto nivel cultural y genera una gran demanda de cultura española, especialmente en sectores como la música y la danza – en particular el flamenco –, los deportes, el cine, las artes plásticas y la arquitectura, así como la moda y la gastronomía que también van ganando terreno rápidamente.

La imagen de España, desde el punto de vista cultural, es excelente. El legado de Sefarad supone el principal nexo cultural entre España e Israel y la demanda de actividades culturales españolas es muy elevada, existiendo una fluida colaboración entre las entidades culturales israelíes y españolas.

Hay intercambios culturales constantes, sobre todo en el campo académico (intercambio entre universidades), pero también en el musical y de las artes plásticas. Destaca el trabajo realizado por instituciones culturales públicas (museos, cinematecas, centros de danza, festivales de música...) para traer productos culturales españoles. A ello se une la actividad creciente de empresarios privados que traen a Israel espectáculos de artistas españoles. Tanto la Embajada como el Instituto Cervantes de Tel Aviv colaboran con las Universidades israelíes y los principales Museos; las Cinematecas de Tel Aviv, Jerusalén y Haifa; la Feria del Libro de Jerusalén; los centros y academias de arquitectura y arte; así como con los principales festivales culturales del país.

Gracias al Convenio Básico de **Cooperación Científica y Tecnológica** de 1989 se han aprobado numerosos proyectos de cooperación especialmente en materia medioambiental, de biotecnología o en recursos costeros. Entre sus previsiones está el intercambio de investigadores, la utilización común de instalaciones científicas, el intercambio de información y la realización de seminarios y cursos de formación. Junto al Convenio Básico, España ha firmado en 1993 cinco Convenios específicos de cooperación con Israel en diversas materias: Agricultura, Energía, Medio Ambiente y Conservación de la Naturaleza, Desertificación, Desarrollo Industrial y Tecnológico.

En junio de 2012 tuvo lugar en Madrid el primer encuentro de Presidentes y Rectores de Universidades israelíes y españolas, del cual han surgido ya algunos proyectos de cooperación entre universidades de ambos países. Existe un gran potencial de cooperación con las Universidades y centros de investigación científica israelíes, que gozan de prestigio mundial y que se han especializado en la conexión I+D+i entre centros de investigación y mercado.

Además, las grandes Universidades (Tel Aviv, Ben Gurion en Beersheba y Jerusalén) organizan seminarios de contenido histórico y cultural con colaboración de la Embajada, que son de gran interés para fortalecer la imagen de España en el país. A principios de 2015 se ha creado en la Universidad Hebrea de Jerusalén, con apoyo de la Embajada, una cátedra “Ortega y Gasset” para que profesores españoles realicen estancias en dicha universidad.

1.3 Cooperación en I + D + i

La investigación y el desarrollo para la innovación es un ámbito de enorme potencial para las relaciones bilaterales en el que convendría aprovechar las sinergias que existen entre ambos países.

Israel tiene unos gastos en I+D que superan el 4% del PIB y un sistema muy eficaz de apoyo a la investigación, de colaboración universidad-empresa y de gestión de la innovación que ha dado lugar a la creación de numerosas “*start-ups*”. Las relaciones económicas y comerciales bilaterales van en aumento, al igual que la colaboración tecnológica. De hecho, la cooperación entre empresas y entidades españolas e israelíes en el marco de los distintos programas internacionales, como son Horizonte2020 (programa marco), Eureka o Eurostars, es elevada. Además, desde 2007, existe un acuerdo entre el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y su contraparte israelí MATIMOP para promover una mayor colaboración dentro del programa Eureka, que cuenta con financiación descentralizada. En este ámbito, anualmente se lanzan Llamadas Conjuntas -en 2015 se abrió la séptima - para fomentar la cooperación tecnológica y facilitar el acceso a la financiación pública.

Otros organismos autonómicos han establecido acuerdos de colaboración con los organismos israelíes para fomentar la cooperación, como es el caso del acuerdo firmado entre Acció y Matimop en 2011 para realizar proyectos conjuntos entre empresas catalanas e israelíes dentro del marco Eureka.

Es muy importante promover la cooperación entre empresas españolas e israelíes en el ámbito tecnológico favoreciendo misiones, encuentros y proyectos conjuntos entre empresas y organismos israelíes y españoles. En esta línea se enmarca el seminario celebrado en Israel en 2013 y presidido por el Secretario de Estado de Comercio sobre tecnologías de información, con participación de 20 empresas españolas del sector. Varias empresas españolas han participado en la Feria Biomed sobre Ciencias de la Vida, que ha sido visitada por el Director General del ICEX. En 2015 se ha organizado un pabellón español en la Feria Agritech sobre tecnologías agrícolas en el que participaron tres empresas españolas. Coincidiendo con la reciente feria internacional de la innovación de Tel Aviv DLD tuvo lugar la 6ª Cumbre de las Ciudades Inteligentes, participando en ambas el Director General del ICEX y el Alcalde de Santander y Presidente de la Red Española de Ciudades Inteligentes. Y la próxima semana tendrá lugar la feria Watec 2015, sobre tecnologías del agua, a la que acudirá una misión tecnológica formada por 12 empresas del sector, organizada por CDTI, y en la que ICEX celebrará el seminario “*Spain-Israel Seminar at WATEC 2015: Building Water Innovation Partnerships*”. La misión será también apoyada por la Embajada de España en Israel y el ICEX a través de un Seminario sobre las posibilidades de cooperación tecnológica en materia de agua entre España e Israel.

1.4 Cooperación en materia de Defensa y de Interior

Desde 2006 existe un diálogo estratégico en materia de defensa, reforzado en 2010 con la firma de un Memorandum de entendimiento entre ambos Ministerios de Defensa con el objetivo de desarrollar la cooperación militar bilateral y las capacidades mutuas en ámbitos como la política de defensa o la cooperación tecnológico-industrial. Las empresas israelíes son suministradoras en varios de los principales programas que está llevando a cabo nuestro Ministerio de Defensa. Además, algunas de sus compañías se están instalando en España como plataforma de acceso a los mercados de la Unión Europea e Iberoamérica, principalmente en tecnología de misiles y “*drones*”. Cabe destacar

asimismo la cooperación establecida en el campo de la inteligencia electrónica y de los sistemas de detección entre las respectivas fuerzas aéreas; o las reuniones periódicas entre los centros de Inteligencia Militar de ambos países.

En 2008 entró en vigor el Acuerdo de cooperación en materia de lucha contra la delincuencia, y en 2012 se firmó asimismo un Memorando de entendimiento para la cooperación en el ámbito de la Protección Civil y la gestión de situaciones de emergencia civil. Las visitas y encuentros entre autoridades de ambos países son frecuentes.

1.5 Colonia española en Israel y turismo

En la demarcación consular de la Embajada en Tel Aviv (es decir, excluyendo la ciudad de Jerusalén, Gaza y Cisjordania) hay censados aproximadamente 2.100 españoles, la mayor parte de los cuales son dobles nacionales. Hay dos cónsules honorarios, uno en Bersheeba y otro en Haifa.

No es necesario visado para los turistas que viajan entre Israel y España. Se calcula que el número de turistas españoles que visitan Israel ronda la cifra de 60.000 al año (España sería el octavo emisor); mientras que unos 300.000 israelíes se dirigieron a España en 2013 (de un total de casi 4,8 millones de israelíes que viajaron al extranjero, una cifra significativa para un país de unos 8 millones de habitantes).

7. SITUACIÓN ECONÓMICA, COMERCIAL Y FINANCIERA

1.1 Estructura del PIB

La contribución sectorial al PIB es 1,2% sector primario; alrededor del 41% industria; y en torno al 57,8% terciario.

El 20% de la producción agrícola se destina a la exportación, siendo los principales cultivos los cítricos, flores, verduras, hortalizas, trigo.

El sector industrial también está fundamentalmente destinado a la exportación. Son sectores importantes los equipos de defensa militar, telecomunicaciones, electrónica, químicos, farmacéuticos y el tallado del diamante.

1.2 Coyuntura económica.

Israel, a pesar de que cuenta con sólo algo más de ocho millones de habitantes y muy escasos recursos naturales, es, por su PIB, una economía destacada de la zona, por delante de Egipto, Argelia o Marruecos.

El PIB nominal alcanza los 304.200 millones US\$ (2014) y la renta per cápita es de 36.991USD. La tasa de inflación fue del -0,2% en 2014.

El desempleo está en torno al 5,9% de la población activa (2014), aunque repartido de forma desigual. Los factores estructurales más importantes son que la economía de este país está basada en la tecnología y el conocimiento, combinados con un fuerte espíritu de creación empresarial. Israel ha recibido la denominación de "*Start up nation*", haciendo alusión a su capacidad de crear nuevas empresas con fuerte contenido tecnológico. En

definitiva, se trata de una economía que ha sabido adaptarse al entorno internacional siendo muy competitiva.

El gobernador del Banco de Israel señala como factores del crecimiento israelí la innovación, la cultura empresarial, el capital humano, la inversión en I+D, la innovación financiera (capital riesgo y *starts ups*). Significativamente, el principal problema económico actual de Israel es evitar el deterioro de las clases medias, controlar la burbuja inmobiliaria y abrir a la competencia los sectores más protegidos. A esto se une la necesidad de limitar la revalorización de la moneda nacional (13% en un año frente al euro).

Un factor positivo adicional ha sido el reciente descubrimiento de gas en cantidades importantes en el mar cercano a Israel. En marzo de 2013 se puso en funcionamiento la planta gasística de Tamar y se espera que en 2017 pueda entrar en funcionamiento una segunda planta en Leviathan, aunque diversas circunstancias estarían demorando el proceso.

1.3 Principales indicadores económicos

	2011	2012	2013	2014
PIB (US \$ m. mill.).	258,4	257,2	290,6	305,7
PIB % crecimiento real	4,2	3,0	3,4	2,6
Tasa de inflación	3,5	1,7	1,5	-0,2
Tasa de paro	7,0	6,9	6,2	5,9
Export. bienes FOB (US\$ m. mill.).	64,3	62,0	61,9	63,3
Import. bienes FOB (US\$ m. mill.).	-72,4	-71,7	-71,3	-71,2
Balanza c/c (US\$ mill.)	3.920	2.105	6.893	13.027
Deuda externa (US\$ mill.)	105.054	96.722	95.533	96.990
Tipo de cambio por \$ (end period)	3,82	3,73	3,47	3,89

Fuente: Economist Intelligence Unit (EIU) Country Report

1.4 Comercio Exterior

Las exportaciones representan alrededor del 40% del PIB y la demanda externa será esencial para la determinación del crecimiento. EE.UU. y la U.E. son los dos principales socios comerciales de Israel. En 2013, las exportaciones israelíes hacia EE.UU. fueron el 28% del total y las dirigidas a la U.E. representaron el 29%. Por países, EE.UU. ocupa el primer lugar, siendo Hong Kong el segundo destino de las exportaciones israelíes, seguido por el Reino Unido y Bélgica.

En cuanto a las importaciones, las procedentes de la U.E. superaron el 34% mientras que las procedentes de EE.UU. representaron el 11%. Por países, EE.UU. se sitúa en el primer lugar, seguido de China, Alemania y Suiza.

En los últimos cinco años, hay que notar el gran crecimiento de la exportación israelí a Asia (más de un 60%) siendo así que la exportación a China se duplicó, a Malasia se sextuplicó y avanzó con fuerza en Hong Kong, Taiwan e India. Israel ha conseguido un notable éxito en compensar la caída de las demandas de sus socios tradicionales con la apertura a nuevos mercados.

ESTRUCTURA DE LA BALANZA COMERCIAL (M. MILL. \$)

	2011	2012	2013	2014
Importación Bienes FOB	-72,4	-71,7	-71,3	-71,2
Exportación bienes FOB	64,3	62,0	61,9	63,3
Saldo	-8,1	-9,7	-9,3	-7,9

Fuente: EIU Country Report

DISTRIBUCIÓN DEL COMERCIO. Por países y por productos.

• POR PAÍSES

<u>PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES</u>				
<i>(Datos en M USD)</i>				
	2012	2013	2014	% var.
UE	25.131	24.414	24.132	-1,2%
EE.UU.	9.398	8.153	8.560	5,0%
China	5.322	5.660	5.994	5,9%
Suiza	4.055	4.397	5.190	18,0%
Alemania	4.621	4.668	4.652	-0,3%
Bélgica	3.544	3.823	3.818	-0,1%
Italia	2.779	2.693	2.784	3,4%
Turquía	2.083	2.354	2.684	14,0%
Países Bajos	2.747	2.719	2.419	-11,0%
Reino Unido	2.598	2.421	2.334	-3,6%
TOTAL	72.257	71.286	71.054	-0,3%

Fuente: Foreign Trade Statistics -Central Bureau of Statistics (Israel).

Última actualización: junio 2015

<u>PRINCIPALES PAISES CLIENTES</u>				
<i>(Datos en M USD)</i>				
	2012	2013	2014	% var.
U.E.	17.159	18.286	18.876	3,2%
EE.UU.	17.561	17.501	18.564	6,1%
Hong Kong	4.882	5.378	6.124	13,9%
Reino Unido	3.588	3.853	3.988	3,5%
Bélgica	2.929	3.118	3.295	5,7%

China	2.758	2.886	2.787	-3,4%
Turquía	1.421	2.516	2.757	9,6%
Países Bajos	2.248	2.095	2.489	18,8%
India	2.495	2.238	2.286	2,1%
Alemania	1.638	1.763	1.736	-1,5%
Total	62.331	61.957	62.320	0,6%

*Fuente: Foreign Trade Statistics - Central Bureau of Statistics (Israel).
Última actualización: junio 2015*

● POR PRODUCTOS

EXPORTACIONES (% sobre el total)

Diamante pulido (bruto)	33,9%
Maquinaria y aparatos eléctricos (TV, Sonido)	14,4%
Productos farmacéuticos	10,0%
Otros productos químicos	8,4 %
Maquinaria y equipos informáticos	7,4%

IMPORTACIONES % SOBRE EL TOTAL

Combustibles, aceites minerales y derivados	18%
Diamante	14%
Maquinaria y aparatos eléctricos (TV, sonido)	11%
Maquinaria y equipos informáticos	10%
Vehículos y partes	8%
Productos plásticos y de caucho	4%
Aparatos ópticos, fotográficos y de medición	3%
Productos farmacéuticos	3%
Productos químicos orgánicos	3%

Fuente: Foreign Trade Statistics - Central Bureau of Statistics (Israel).

Última actualización: julio 2015

Inversiones por países

Aunque algunos organismos oficiales facilitan información actualizada sobre las principales operaciones de inversión, cabe señalar que las Autoridades israelíes no publican con regularidad informes de seguimiento de la evolución de las inversiones extranjeras en Israel por países de origen y sectores. De acuerdo con un informe publicado en el pasado, los principales países inversores en Israel son EE.UU., Alemania, Japón, Francia, Reino Unido y Canadá. También se han detectado importantes operaciones realizadas por empresas de Italia, Países Bajos, Corea, Singapur, Suiza, Suecia y Taiwan. Según datos facilitados por la *Israel Venture Association* y por el *Investment Promotion Center*, el origen de las inversiones extranjeras en Israel se reparte según la siguiente clasificación: 49% de las inversiones extranjeras en Israel procede de EE.UU y Canadá, 27% de Europa, 6% Asia, 18% el resto.

El conjunto de sectores que comprende lo que se denomina alta tecnología o *high-tech* (biotecnología, defensa, telecomunicaciones, seguridad, electrónica, tecnologías de internet, software, aeroespacio, equipos médicos, nanotecnología, tratamiento de aguas, tecnología agraria, etc.) ha sido, en los últimos años, una de las áreas que con mayor éxito ha conseguido atraer al inversor extranjero. Israel cuenta con la concentración más elevada en el mundo de empresas de alta tecnología, fuera de Silicon Valley. La inversión en compañías locales y, en algunos casos, su total participación por empresas internacionales ha sido un fenómeno que ha caracterizado la actividad en esta área. Un análisis de las operaciones realizadas por los distintos países, permite evaluar que se han producido también inversiones en los sectores químicos, alimentación, seguros, turismo, publicidad, etc. De acuerdo con el *World Investment Report 2015* de la UNCTAD, durante los años 2009-2014, la **inversión directa recibida (flujo)** fue de unos 7.500 m.\$ anuales, destacando 2013 con 11.800 m\$. En 2014, la inversión directa recibida fue de casi 6.500 m\$. El stock de inversión extranjera en Israel en 2014 era de más de 98.000 m\$, mientras que en el año 2000, por ejemplo, era de poco más de 20.000 m\$. Todo ello a pesar de las desinversiones que se han venido produciendo en años puntuales.

Se puede obtener más información en inglés en la web del Banco de Israel, en su Informe Anual como parte del análisis de la balanza de pagos.

Israel es miembro de la Organización Mundial del Comercio desde 1995. En la página web de la OMC (www.wto.org) puede encontrarse la información relativa a Israel y la OMC. Israel no participa en organismos regionales ya que sus relaciones con sus vecinos no son favorables a ello; pero sí tiene suscritos Acuerdos de Asociación con la UE y de Libre Comercio con los EEUU y otros países. El principal es el Acuerdo de Libre Comercio con los EEUU que entró en vigor el 1 de septiembre de 1985, teniendo por objetivo el desarrollo del comercio entre los dos países mediante la creación de una zona de libre comercio, aunque se mantienen ciertas limitaciones en cuanto a productos agrícolas sensibles.

Israel forma parte de la OCDE desde mayo de 2010 como miembro de pleno derecho.

1.5 Relaciones económicas bilaterales

Israel se presenta como uno de nuestros principales socios comerciales en Oriente Medio, detrás de Arabia Saudí y los Emiratos Árabes Unidos, pero considerablemente por delante de Egipto, Irán, Libia, Siria y otros mercados.

En 2010 se produjo un comercio equilibrado entre España e Israel y en 2011 se produce por primera vez un superávit en nuestra balanza comercial. En 2012 siguió habiendo superávit al igual que en 2013, en que además se produjo un aumento respecto al año anterior: nuestras exportaciones (1.207 M€) aumentaron un 17% mientras que nuestras compras alcanzaron 767 M€. El saldo comercial se situó en 440 M€ y la tasa de cobertura (157%) aumenta en 32 puntos. En 2014 se observa una disminución del superávit comercial: nuestras exportaciones (1.156 M€) disminuyeron un 4,2% mientras que nuestras compras (803 M€) aumentaron un 4.7%. Nuestro saldo comercial se situó en 352 M€ y nuestra tasa de cobertura (144%), se redujo en 14 puntos.

Las cifras para el periodo enero-julio 2015 muestran unas exportaciones de 734 M€ y unas importaciones de 439 M€, lo que adelanta una tasa de cobertura por encima del 160%.

Los sectores de nuestra exportación con más presente en el mercado israelí son muy diversos; actualmente son los automóviles de turismo el primer componente (alrededor del 20% del total), seguido de productos cerámicos y aparatos mecánicos (con porcentajes del 7,5% para cada rúbrica), productos plásticos (6,5%) y de hierro y acero (5,5%).

De Israel se importan combustibles y aceites minerales (un 20% del total), productos químicos orgánicos y aparatos y material eléctricos (12% cada rúbrica), así como maquinaria y productos químicos inorgánicos (10% cada partida).

Israel ofrece asimismo importantes oportunidades a las empresas españolas en los siguientes campos: energías renovables, ingenierías, biotecnología y equipamiento médico, *smart cities*, nanotecnología, proyectos de aguas (desalinización y tratamiento), nuevas tecnologías agrícolas, tratamiento de residuos sólidos, el mercado de la carne de bovino y ovino (se está finalizando la fase de apertura final del mercado para España), así como otros productos del sector alimentario, que englobados bajo la imagen de España tienen muchas posibilidades de llegar a un mercado que ya de por sí valora positivamente el producto español.

El futuro de nuestras relaciones bilaterales pasa sobre todo por el desarrollo de la cooperación tecnológica.

Entre las empresas españolas presentes en Israel, destacan el grupo Inditex, Mango y el grupo Cortefiel; SEAT e Irizar; Valori-za-Sacyr, Abengoa, ABEINSA, Gamesa, Ineco, Bosques Solares; Indra, Accenture o Iberia. Son muchas además las empresas españolas que participan en concursos y licitaciones en el sector de infraestructuras, principalmente de aguas y del transporte público israelíes.

A. Balanza Comercial. Datos en millones de euros

BALANZA COMERCIAL BILATERAL						
(Datos en M EUR)	2012	% var.	2013	% var.	2014	% var.
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.049,0	-4,05%	1.207,1	15,07%	1.155,7	-4,26%
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	829,6	7,34%	767,1	-7,54%	803,1	4,70%
SALDO	219,4	-31,51%	440,0	100,59%	352,6	-19,87%
TASA DE COBERTURA	126,4	-10,58%	157,4	24,49%	143,9	-8,58%

Fuente: ICEX-ESTACOM
Última actualización: julio 2015

B. Distribución del comercio por productos

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA				
(Datos en M EUR)	2012	2013	2014	% var.
87. Vehículos automóviles, partes y accesorios	160,6	259,9	232,3	-10,6%
84. Máquinas, aparatos mecánicos y partes	73,5	88,3	96,0	8,8%
39. Materias plásticas y manufacturas	73,6	78,0	84,8	8,7%
69. Productos cerámicos	78,6	91,4	79,3	-13,2%
72. Fundición, hierro y acero	68,6	66,0	73,5	11,4%
85. Máquinas, aparatos, material eléctrico	41,3	45,3	59,1	30,5%
62. Prendas y complementos de vestir (exc. de punto)	39,9	43,0	47,4	10,1%
29. Productos químicos orgánicos	9,8	50,0	41,8	-16,3%
61. Prendas y complementos de vestir de punto	27,1	32,1	34,5	7,7%
30. Productos farmacéuticos	43,2	37,6	33,8	-10,0%
Resto de sectores	432,8	416,1	373,0	-10,4%
TOTAL	1.049,0	1.207,5	1.155,7	-4,3%

Fuente: ICEX-ESTACOM. Última actualización: julio 2015

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACION ESPAÑOLA

(Datos en M EUR)	2012	2013	2014	% var.
27. Combustibles, aceites mineral	57,7	153,6	139,7	-9,0%
29. Productos químicos orgánicos	164,2	95,6	129,9	35,9%
85. Máquinas, aparatos, material eléctrico	100,4	88,2	104,5	18,5%
28. Productos químicos inorgánicos	88,8	75,5	70,4	-6,7%
84. Máquinas, aparatos mecánicos y partes	72,6	75,3	68,8	-8,6%
39. Materias plásticas y manufacturas	65,8	63,7	67,9	6,6%
31. Abonos	31,3	31,1	33,2	6,8%
90. Instrumentos óptica, precisión, médico-quirúrgico	24,0	26,8	28,3	5,4%
38. Otros productos químicos	16,1	16,6	21,7	30,3%
12. Semillas oleaginosas y plantas industriales	22,4	18,9	20,4	8,0%
Resto de sectores	186,3	121,8	118,2	-3,0%
TOTAL	829,6	767,1	803,1	4,7%

Fuente: ICEX-ESTACOM. Última actualización: julio 2015

C. Inversiones Brutas Directas

	2012	2013	2014
Inversión bruta directa de Israel en España (M EUR)	19,56	14,44	212,28
Inversión bruta directa de España en Israel (M EUR)	2,86	0,00	14,87

8. RESUMEN CURRICULUM VITAE DEL EMBAJADOR D. FERNANDO CARDERERA SOLER



- Nacido en Madrid, el 4 de Noviembre de 1955
- Licenciado en Derecho (1977)
- Licenciado en Ciencias Empresariales (ICADE, 1978)
- Otros Títulos:
 - Diploma Estudios Internacionales (Escuela Diplomática)
 - Diploma de los cursos sobre Comunidades Europeas (Escuela Diplomática).
- Desde junio de 2012, Embajador de España en Isrel.
- De junio de 2008 a Junio 2012, Ministro Consejero, titular de la 2.ª Jefatura de la Embajada de España en París.
- De noviembre de 2004 a mayo de 2008, Vocal Asesor para Asuntos Parlamentarios del Secretario de Estado para la UE.
- De octubre de 2000 a octubre de 2004, Embajador de España en Finlandia y Estonia.

- De diciembre de 1998 a agosto de 2000, Director General de Coordinación de Asuntos Generales y Técnicos de la Unión Europea, responsable de la coordinación de los Consejos de Ministros de Asuntos Generales, Ecofin, Presupuestos y Desarrollo, así como de las relaciones de la Unión con terceros países, la ampliación, la Agenda 2000 y el régimen comunitario de Canarias.

Entre las negociaciones en las que ha participado directamente cabe mencionar las de las Perspectivas Financieras 2000-2006 de la Unión Europea, reforma de la Organización Común de Mercado para el aceite de oliva, régimen comunitario para la producción e importación de plátano, reconocimiento del estatuto ultraperiférico de Canarias, y Convenio de Cotonú que rige las relaciones de la Unión Europea con más de 78 países de África, Caribe y Pacífico.

- De mayo de 1996 a diciembre de 1998, Director General de Asuntos Técnicos de la Unión Europea. Se trata de una Dirección General resultante de la fusión de dos anteriormente existentes, con un total de siete Subdirecciones Generales y con responsabilidad sobre los asuntos relativos al Mercado Interior, coordinación de la posición de España en los restantes Consejos de Ministros y en las negociaciones de carácter técnico (que coinciden básicamente con los que prepara el COREPER primera parte), y los asuntos jurídicos de la Unión Europea.
- De diciembre de 1995 a mayo de 1996, Director General de Coordinación Técnica para asuntos de la UE.
- De mayo de 1993 a diciembre de 1995, Subdirector General de Coordinación Comunitaria para las Relaciones Institucionales, responsable de los asuntos institucionales de la Unión Europea, y de las relaciones exteriores de la Unión con todos los países terceros.
- De agosto de 1992 a abril de 1993, Vocal Asesor en la Dirección General de Coordinación Jurídica e Institucional Comunitaria de la Secretaría de Estado de Comunidades

Europeas, responsable de las negociaciones de adhesión a la Unión Europea de Austria, Suecia, Finlandia y Noruega.

- De agosto de 1987 a julio de 1992, Consejero de Embajada en la Representación Permanente de España ante las Comunidades Europeas.

. Durante la mitad de su destino en Bruselas, trabaja como coordinador del Comité de Representantes Permanentes primera parte, que en esas fechas era responsable de la preparación de los Consejos de Ministros de Mercado Interior, Presupuestos, Pesca, Asuntos Sociales, Medio Ambiente, Telecomunicaciones, Transportes, Consumidores, Industria, Educación y Cultura.

. A partir de abril de 1990, se ocupa de los Grupos del Consejo sobre relaciones con los países de Europa Central y Oriental, Antigua Unión Soviética y Asia.

Durante ese período participa como portavoz español en el Grupo ad hoc Unificación Alemana, responsable de la adaptación del Derecho comunitario a la unificación alemana, y en la preparación de mandatos de negociación y negociación de numerosos acuerdos de contenido fundamentalmente económico y comercial de la Unión Europea con terceros países (Checoslovaquia, Polonia, Hungría, Bulgaria, Rumanía, Estonia, Letonia, Lituania, Albania, Rusia, Mongolia, ASEAN...).

- De agosto de 1983 a julio de 1987, Agregado Comercial en la Oficina Comercial de la Embajada de España en Bonn.
- De abril de 1980 a julio de 1983, trabaja en la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Asuntos Exteriores, como responsable de las relaciones económicas bilaterales con América (Norte, Centro y Sur).
- 25 de abril de 1980. Ingresas como Secretaria de Embajada de tercera clase en el Ministerio de Asuntos Exteriores.

IDIOMAS

Lee, habla y escribe francés, inglés y alemán. Italiano hablado y leído. Conocimientos de ruso.

EXPERIENCIA ACADÉMICA

Ha colaborado como profesor en distintos cursos sobre cuestiones comunitarias, entre las que cabe mencionar los Cursos sobre Comunidades Europeas de la Escuela Diplomática.

PUBLICACIONES

- Heinrich Weiler y Fernando Carderera (en colaboración): "Investitionsführer Spanien". Económica Verlag. Bonn, 1987.
- "Breve Diccionario del Tratado de la Unión Europea". (Varios autores). CERI, Política Exterior. Madrid, 1993.
- "La pesca" en el N° monográfico de Información Comercial Española sobre la Primera Ampliación de la Unión Europea (ICE semanal nº 2442, 6 a12-2-1995).
- "Guía para acceder a Europa". (Varios autores). Aguilar. Madrid, 1995.
- "Nuevos Desafíos de la Integración Europea". (La futura ampliación de la Unión Europea: El marco general de la adhesión a la Unión Europea, y las perspectivas de adhesión de los países de Europa Central y Oriental). Presupuesto y Gasto Público n.º 17/1995 (MEH•Instituto de Estudios Fiscales).
- "España, la UE y los Pecos". Fundación Friedrich Ebert (Madrid. Marzo, 1996).
- "España y la negociación del Tratado de Amsterdam" (Varios autores). Política Exterior. Biblioteca Nueva. Madrid 1998.
- "La futura ampliación de la UE: marco general de la adhesión y perspectivas para los países de Europa Central

- y Oriental”, en el número monográfico de Información Comercial Española sobre la Agenda 2000 (ICE n.º 776 de febrero 1999).
- “Políticas científica y tecnológica de Finlandia”: Nuevas tecnologías y sociedad de la información en Finlandia (Quaderns del CAC, N.º 19-20, 2004).

CURRICULUM VITAE

Personal data:

- Name: FERNANDO CARDERERA SOLER.
- Born in Madrid (Spain), November 4th 1955.

Academic information:

- He finished his Secondary Education at the Sta. M^a del Pilar School in 1972.
- Degree in Law in 1977.
- Degree in Business Administration (ICADE) in 1978.
- He was admitted to the Diplomatic School in 1978.

Professional data:

- Secretary of Embassy in 1980.
- Director for Relations with America at the Directorate General for International Economic Relations (Foreign Affairs), from 1980 to 1983.
- Commercial Attaché at the Spanish Embassy in Bonn, from 1983 to 1987.
- Counsellor of Embassy at the Spanish Permanent Representation before the European Communities, from 1987 to 1992.
- August 1992•May 1993: Counsellor at the Directorate General for institutional and legal coordination (State

Secretariat for European Communities). Responsible for various issues related to the European Economic Area (EEA) and the Enlargement of the E.U.

- May 1993•December 1995: Deputy Director General for Community Coordination Responsible for the coordination of the General Affairs Council and various issues related to the relations of the Union with other countries.
- December 1995•May 1996: Director General for Technical Coordination.
- May 1996•December 1998: Director General for Technical Matters of the E.U.: Responsible for coordination of the Internal Market and other technical Councils (mainly those prepared by COREPER I).
- December 1998•September 2000: Director General for General Matters of the EU: Responsible for coordination of the General Affairs Council, development Council, relations with third countries, enlargement and Agenda 2000 negotiations.
- October 2000•October 2004: Ambassador of Spain to Finland and to Estonia.
- November 2004•May 2008: Advisor for Parliamentary Affairs to the Secretary of State for the UE.
- June 2008•June 2012: Deputy Chief of Mission at the Spanish Embassy in Paris.
- From June 2012: Ambassador of Spain in Israel.

Other academic information:

- Diploma for International Studies (Diplomatic School. 1980).
- Diploma for European Communities (Diplomatic School. 1982).
- Languages: English, French, German (read, written and spoken), Italian (read and spoken) and Russian (basic).